

Opleidingen & Cursussen

**Verkoopmedewerker
(MBO3 niveau)**

**Accountmanager
(MBO4 niveau)**

Wat krijg je in 9 maanden?

Werkend leren

Tijdens en na de opleiding goede
verdiensen

Een MBO3 of 4 vakdiploma

Persoonlijke beroepsoverstijgende
niveaubepaling

Certificaat Basiskennis Wet- en
Regelgeving Klantcontact

30 Certificaten van afzonderlijke
trainingen

Persoonlijk assessment van skills en
competenties

Getuigschrift over de eerste 9 maanden

Baangarantie bij Quotion of derden

Voortdurende begeleiding

**Lerend werken,
goed verdienen,
een vakdiploma,
baangarantie.**

Het volledige programma in 9 maanden

Met onze opleidingen ben je straks gegarandeerd van een baan.

Stapsgewijs doorlopen we diverse fases met als resultaat een vakdiploma Verkoopmedewerker (MBO3 niveau) of een vakdiploma Accountmanager (MBO4 niveau).

Ben je er klaar voor? Schrijf je nu in.

Vakopleiding & vakdiploma

De opleiding duurt 9 maanden. Na de eerste 3 maanden vindt een theorie- en praktijktoets plaats van de voorgaande 30 salestrainingen.

Baangarantie

Wanneer je je opleiding succesvol hebt afgerond, garanderen wij een bij jou passende baan, ofwel we bemiddelen je via onze organisaties of via ons netwerk.

Aan de slag!

Zo, vakdiploma op zak en een leuke bij jou passende baan. Wat wil je nog meer.

Twijfel niet langer!



Onze opleiding Hoe werkt het?

Om in aanmerking te komen voor onze vakopleiding doorloop je eerst een aantal voorronden:

1. Solliciteren



Solliciteer op de vacature met vakopleiding

2. Gesprek



Telefonisch gesprek

3. Interview



Persoonlijk interview

4. Observatie



Je gaat een dag met een adviseur mee om te zien wat het werk inhoudt

Gelijktijdig beoordelen we je

5. Praktijkdag



Je gaat een sales- en producttraining doen en wordt afgesloten met een overhoring.

ZIT JE BIJ ONS OP JE PLEK, DAN BEN JE HIERNA AANGENOMEN EN KOM JE IN DIENST. WAT NU?



Startdag

Het gaat nu echt beginnen!

Aan het begin van de startdag vullen we je arbeidsovereenkomst en overige formulieren in. Daarna geven we een uitgebreide theoretische salestraining.

Nu begint je tweewekelijkse proefperiode met afsluitend evaluatiegesprek. Tijdens dit gesprek bespreken we zaken als: "Hoe zijn de afgelopen 2 weken gegaan", "Hoe functioneer je" en "Wat zijn je scores". Daarna gaan we weer twee weken verder met de lesstof en na twee weken evalueren we opnieuw.



Evaluaties

Vanaf de startdag krijg je elke vier weken een evaluatie.

We evalueren aan de hand van de volgende criteria:

Scores



Representatie



Persoonlijke ontwikkeling



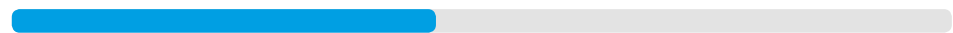
Gedrag



Toekomstvisie



Welke trainingen heb je succesvol afgerond?



Eventuele individuele afspraken



Opleiding

Hands-on en praktijkgericht

De opleiding duurt 9 maanden en om de 3 maanden is er een toets. Onze theorie- en praktijktoetsen beslaan in totaal 30 trainingen. De praktijktoets vindt letterlijk 'in het veld' plaats en wordt afgenomen met je persoonlijke teamleider.

Portfolio

Met al deze gesprekken en praktijkervaring maken we een persoonlijk portfolio, dat de basis voor je vakdiploma vormt.

Beroepsrichting

Na zes maanden geven we je een assessment en bepalen samen je toekomstige beroepsrichting, zoals Verkoop Buiten- of Binnendienst, Vertegenwoordiger of Accountmanager. We kunnen ook een alternatieve branche adviseren, waarin je verkoopervaring wenselijk is, zoals Intercedent, Telefonische Verkoopmedewerker en zo meer en we begeleiden je daarin ook verder.

Vakdiploma

Na negen maanden laten we je door een onafhankelijke instantie toetsen. Na succesvolle toetsing krijg je het vakdiploma Verkoopmedewerker (MBO3 niveau) en als je uitzonderlijk scoort een vakdiploma Accountmanager (MBO4 niveau). Bovendien kun je het officiële Certificaat Basiskennis Wet- & Regelgeving Klantcontact behalen en wordt een getuigschrift van succesvolle werkervaring en van beroepsoverstijgende niveaubepaling afgegeven.

Gefeliciteerd met je vakdiploma verkoopmedewerker of accountmanager!

Je hebt de MBO opleiding achter de rug, een certificaat behaald, 9 maanden cruciale werkervaring, een getuigschrift, en een beroepsoverstijgende niveaubepaling en nu kun je verder bij ons aan de slag. We garanderen een baan bij Quotion zelf of bij derden via ons netwerk in de voor jou na zes maanden bepaalde beroepsrichting. Na het behalen van je diploma is er altijd goed betaald werk.



Baan

Quotion

Quotion Hoofdkantoor (NL)

Baarnsche Dijk 4D
3741LR Baarn

+31 (0) 35 7676415
info@quotion.nl

www.quotion.nl

Lerend werken,
goed verdienen,
een vakdiploma,
baangarantie.

Opleidingen en trainingen
gerealiseerd in
samenwerking met:



Quality in promotion*